Conquiste del Lavoro

Vittoria Assicurazioni e Nsa sa annunciano una accordo strategico br Per rafforzare reciproche posizioni in mercato pmi

LINK: http://www.conquistedellavoro.it/breaking-news/vittoria-assicurazioni-e-nsa-sa-annunciano-una-accordo-strategico-br-per-rafforzare-reciproch...

Vittoria Assicurazioni e Nsa sa annunciano una accordo strategico Per rafforzare reciproche posizioni in mercato pmi Roma, 23 mag. (askanews) - Vittoria Assicurazioni S.p.A., società italiana attiva nel campo assicurativo per la tutela delle persone, della famiglia e delle aziende, e NSA Soluzioni Assicurative S.p.A annunciano la sigla di un accordo strategico volto a rafforzare e ampliare la reciproca posizione nel mercato delle PMI. La Compagnia entra, così, nel capitale sociale di NSA Soluzioni Assicurative S.p.A del Gruppo NSA tramite un aumento di capitale dedicato. Lo rende noto un Vittoria Assicurazioni in un comunicato. La partnership, stipulata dopo un periodo di collaborazione estremamente positivo con risultati soddisfacenti per entrambe le parti - si legge nella nota - unisce la rete di vendita e il portafoglio clienti del Gruppo NSA all'autorevolezza riconosciuta dal mercato a Vittoria Assicurazioni con specifiche soluzioni assicurative dedicate alle PMI, che comprendono anche la possibilità di pagare i premi assicurativi con dilazione mensile e senza alcun interesse o spesa aggiuntiva. Le imprese possono quindi scegliere se assicurarsi con una polizza di durata annuale o poliennale e pagare il premio mensilmente senza interessi e spese per il periodo prescelto. Inoltre, non essendo un finanziamento, la dilazione non avrà alcun effetto sui finanziamenti bancari che l'impresa ha già in essere e non comporterà nessuna segnalazione sulla centrale rischi. A queste importanti caratteristiche, si aggiunge l'opportunità per l'imprenditore - se momentaneamente in difficoltà finanziaria - di sospendere temporaneamente il pagamento del premio mensile e della copertura assicurativa per riprenderli appena la situazione sarà tornata alla normalità. L'offerta viene rivolta ai clienti acquisiti nel corso degli ultimi anni dal Gruppo NSA, che ne ha seguito con successo le operazioni di accesso al finanziamento agevolato previsto dal Fondo di Garanzia per le Piccole e Medie Imprese. Il piano di sviluppo di NSA Soluzioni Assicurative prevede che l'offerta assicurativa raggiunga nel prossimo triennio circa 6.000 piccole e medie imprese, grazie anche ad un importante potenziamento dell'attuale rete di consulenti assicurativi. In ordine a tale ultimo aspetto, NSA SA ha già avviato attività di ricerca e selezione di nuove risorse con una innovativa offerta di collaborazione che, in aggiunta a importanti benefit (auto aziendale, cellulare, p.c. ecc.), prevede un completo supporto organizzativo di back office da parte di NSA