Vittoria Ass.: entra nel capitale di Nsa per rafforzarsi su mercato Pmi

LINK: https://www.milanofinanza.it/news/ricerca-mfdj?testo=&chkTitolo=False&datadal=2022-05-23&dataal=2022-05-23&pag=1#1830548443

MFDJ News Vittoria Ass.: entra nel capitale di Nsa per rafforzarsi su mercato Pmi MILANO (MF-DJ)--Vittoria Assicurazioni e Nsa Soluzioni Assicurative hanno siglato un accordo strategico volto a rafforzare e ampliare la reciproca posizione nel mercato delle Pmi. La compagnia entra nel capitale sociale di Nsa Soluzioni Assicurative del Gruppo Nsa tramite un aumento di capitale dedicato. La partnership unisce la rete di vendita e il portafoglio clienti del Gruppo Nsa "all'autorevolezza riconosciuta dal mercato" a Vittoria con specifiche soluzioni assicurative dedicate alle Pmi, che comprendono anche la possibilita' di pagare i premi assicurativi con dilazione mensile e senza alcun interesse o spesa aggiuntiva. Le imprese possono quindi scegliere se assicurarsi con una polizza di durata annuale o poliennale e pagare il premio mensilmente senza interessi e spese per il periodo prescelto. Inoltre, non essendo un finanziamento, la dilazione non avra' alcun effetto sui finanziamenti bancari che l'impresa ha gia' in essere e non comportera' nessuna segnalazione sulla centrale rischi. A queste caratteristiche si aggiunge l'opportunita' per l'imprenditore - se momentaneamente in difficolta' finanziaria - di sospendere temporaneamente il pagamento del premio mensile e della copertura assicurativa per riprenderli appena la situazione sara' tornata alla normalita'. L'offerta viene rivolta ai clienti acquisiti nel corso degli ultimi anni dal Gruppo Nsa, che ne ha seguito con successo le operazioni di accesso al finanziamento agevolato previsto dal Fondo di garanzia per le piccole e Medie imprese. Il piano di sviluppo di Nsa Soluzioni Assicurative prevede che l'offerta raggiunga nel prossimo triennio circa 6.000 piccole e medie imprese, grazie anche a un importante potenziamento dell'attuale rete di consulenti assicurativi. In ordine a tale ultimo aspetto, Nsa ha gia' avviato attivita' di ricerca e selezione di nuove risorse con un'innovativa offerta di collaborazione che, in aggiunta a importanti benefit (auto aziendale, cellulare, pc ecc.), prevede un completo supporto organizzativo di back office da parte di Nsa, ivi compresa la gestione dell'agenda e degli appuntamenti con i clienti. "L'accordo siglato da Vittoria Assicurazioni con Nsa rappresenta un'interessante opportunita' di crescita ed espansione nel mercato Pmi, al quale ci rivolgiamo da tempo con un particolare attenzione e che presenta un'elevata potenzialita' di sviluppo ancora inespressa", dichiara Paolo Novati, condirettore generale di Vittoria Assicurazioni. "La solidita' del Gruppo Nsa e la sua approfondita conoscenza dei clienti permetteranno a Vittoria di consolidare ulteriormente la propria posizione in tale segmento di mercato, coerentemente con le linee strategiche di sviluppo . La grandissima professionalita', la storicita' e la conoscenza del settore di Vittoria Assicurazioni unita all'esperienza maturata dal Gruppo Nsa in questi 20 anni di attivita' a supporto delle imprese italiane con circa 53.000 operazioni di finanziamento a mlt per 39.942 clienti, consentira' alle Pmi di adeguare ed efficientare le loro difese assicurative,